

# CDI Synacktiv : Bizdev / Avant-vente

---

## Description du poste

Dans le cadre de son développement, Synacktiv recherche un bizdev / avant-vente pour accompagner l'essor de la société. Synacktiv est spécialisé dans la sécurité offensive : tests d'intrusion et audits de sécurité, missions Red Team et recherches et développement dans le domaine. De plus, Synacktiv développe des produits de sécurité innovants qu'il s'agira de mettre en avant.

Le job consiste en :

- Mettre en place une stratégie efficace pour proposer nos services à un nombre croissant de clients (éditeurs de logiciels, multinationale dans différents secteurs d'activité) ;
- Définir parmi les outils/produits développés par Synacktiv ceux devant être proposés en priorité ;
- Concevoir et mettre en place les efforts marketing et commerciaux nécessaires ;
- Suivre la satisfaction et les besoins des clients et adapter l'offre en conséquence.

Il ne s'agit pas de :

- Vendre n'importe quoi à n'importe qui ;
- Travailler en solitaire.

## Profil recherché

Le profil recherché est le suivant :

- Forte volonté de conquérir le monde (ou du moins la France), tout en conservant un haut niveau de qualité dans les prestations vendues ;
- Réseau établi dans le domaine de la sécurité informatique ;
- Respect absolu des clients et de la confidentialité des missions associées ;
- Bonnes connaissances techniques en sécurité informatique, et en particulier dans les prestations de tests d'intrusion et d'audits de sécurité ;
- Anglais et français indispensables. Une très bonne maîtrise de l'anglais est nécessaire ;
- Poste basé à Paris dans le 2ème arrondissement à Paris, métro Grands Boulevards.

## Rémunération

A discuter en fonction de l'expérience, avec un minimum de 45 000 € brut par an. Variable adossé au chiffre d'affaires généré et de l'atteinte des objectifs.

Merci d'envoyer votre demande à [apply@synacktiv.com](mailto:apply@synacktiv.com)